

FORMATO DE PARTICIPACIÓN

Yo _____ identificado con CÉDULA DE CIUDADANÍA: _____ vecino de la Ciudad de _____, actuando como representante legal de: _____ identificada con nit No. _____; certifico que tengo entre 24 – 40 años de edad y que escribo y hablo correctamente el inglés como segundo idioma.

A continuación encontrarás algunas preguntas clave para asegurar tu participación en el concurso.

- Es indispensable que todas ellas sean contestadas **en menos de 10 páginas**.
- Una vez terminado el documento, debe enviarse al correo electrónico info@innpulsacolombia.com

1. INFORMACIÓN BÁSICA:

NOMBRE DE LA PROPUESTA:	
--------------------------------	--

INFORMACIÓN GENERAL		
RAZÓN SOCIAL (SI APLICA):		
NIT (SI APLICA):		
SECTOR ECONÓMICO	(Recuerde que se reciben propuestas en tres temas web, mobile y security)	
NOMBRE DEL REPRESENTANTE:		
NÚMERO DE CÉDULA DEL REPRESENTANTE:		
NÚMERO DE TELÉFONO:	Fijo:	Celular:
UBICACIÓN GEOGRÁFICA:	Dpto:	Municipio:
DIRECCIÓN DE CORRESPONDENCIA:		
CORREO ELECTRÓNICO DE CONTACTO:		
PÁGINA WEB:		
TWITTER PERSONAL O EMPRESARIAL		

2. VIDEO DE POSTULACIÓN:

Por favor comparte el enlace de un video creativo que subas a YouTube en el cual en 45 segundos (como máximo), expliques por qué tu startup debe ir a Tel Aviv, Israel (**Recuerda, no se debe utilizar lenguaje hablado**).

Recuerda poner tags a tu video al subirlo a YouTube: **Israel, Innpulsa, Colombia, StartUp, Tel Aviv y los demás que consideres identifiquen tu startup.**

Una vez suban el video de participación , en un tweet de 127 caracteres debes hacer la mejor descripción de tu startup, es indispensable hacer mención a [@InnpulsaCol](#) anunciando oficialmente tu postulación y enlazando el video.

Enlace del video: _____

3. TU STARTUP

<p>DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA (Describe el problema que tu negocio está tratando de solucionar).</p>
<p>DESCRIPCIÓN DE LA SOLUCIÓN / NEGOCIO (Descripción de las características del producto o servicio que se piensa desarrollar para dar solución al problema indicado; y su modelo de negocio, describa también si su negocio implica un conocimiento especializado, explíquelo).</p>
<p>OPORTUNIDAD. (Indique cómo visualiza la oportunidad: ¿A nivel país, regional, global? ¿Por qué?, ¿Cómo se detectó la oportunidad?, ¿Qué es lo único que tiene nuestro producto/servicio que lo hará ser aceptado por los clientes?;. ¿Qué oportunidades adicionales existen a partir de este proyecto? ¿Qué aliados necesitamos para producir parte del proceso, patentar, comercializar nuestra solución?; ¿Siguiendo etapas del producto/servicio? ¿Cómo evolucionaría? ¿Qué evidencias puede aportar de la aceptación comercial de su producto/servicio?</p>
<p>DESCRIPCIÓN DEL EQUIPO EMPRENDEDOR (Describe por qué este equipo es capaz de potencializar la idea de negocio: Experiencia, conocimiento, competencias, entre otras).</p>

EQUIPO DE TRABAJO			
NOMBRE	FORMACIÓN	EXPERIENCIA RELACIONADA CON EL PROYECTO	COMPETENCIAS ESPECÍFICAS
<p>ESTADO DE LA PROPIEDAD INTELECTUAL (Describa si el proyecto generará o ha generado información susceptible de ser patentable y cuál es el estado de la misma)</p>			
<p>CONOCIMIENTO DEL MERCADO (Describa: Tamaño de mercado – cómo lo ha identificado-, perfil del cliente, ¿Qué otras soluciones (competencia) hay en el mundo para el problema que su producto/servicio resuelve?, ¿qué otros productos complementarios hay en el mercado? Estrategias de entrada, Canales de distribución, estrategias e instrumentos de validación de clientes.¹</p>			
<p>ASPECTOS TÉCNICOS (Describa evidencias que validen la funcionalidad del producto/servicio: medibles y tangibles; ¿Existe marco regulatorio para el producto/servicio? En caso de ser afirmativo, indica la evidencia de cumplimiento del mismo).</p>			

¹ Se deben adjuntar soportes que prueben la validación de clientes y la demanda para el producto/servicio, estos soportes pueden ser al menos uno de los siguientes: cartas de intención de compra (con vigencia no menor de 3 meses), ventas realizadas, estudio de mercado (ambos con una vigencia no menor a 6 meses)

ASPECTOS FINANCIEROS (Describa: Financiación obtenida a la fecha, Inversiones realizadas, necesidades de financiación identificadas, Flujo de caja a 2 años². Relacione el correo electrónico de algún inversionista o mentor, con quien podamos ponernos en contacto.

² (Se debe adjuntar flujo de caja proyectado a dos años, para la idea de negocio que se quiere adelantar).